



PIO DE GENNARO

FORMARE E COMUNICARE IN AZIENDA

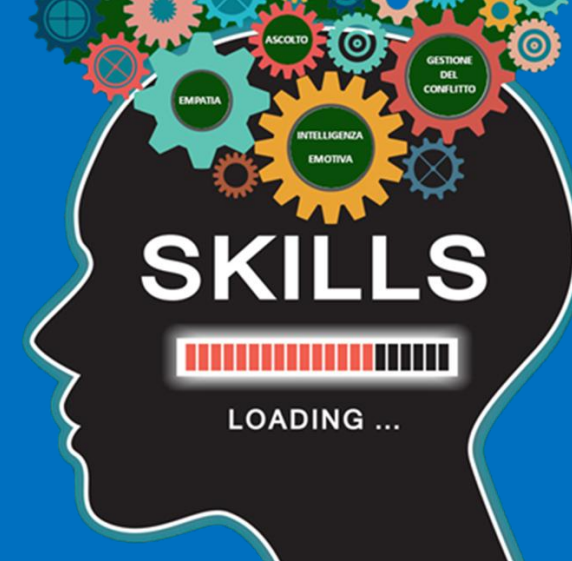
Soft Skills Training Program

Allena e fai crescere le tue competenze trasversali

www.piodegennaro.com
pio@piodegennaro.com

Per vincere e con-vincere

*Saper essere
prima di
saper fare*



Per costruire una carriera solida e di successo non bastano conoscenze e competenze tecniche: oggi, ancora più che in passato, servono **abilità personali** capaci di distinguere un vero professionista al passo con i tempi.

Nell'epoca dell'Intelligenza Artificiale infatti, moltissimi studi evidenziano come, nei prossimi cinque anni, le skills necessarie in ogni contesto lavorativo saranno proprio quelle che ci permetteranno di **adattarci** rapidamente ai cambiamenti, **collaborare e comunicare** in modo efficace con team e partner, gestire complessità e conflitti con **equilibrio ed efficacia**, mantenere **performance elevate** in contesti ad alta pressione, affrontare e risolvere con **lucidità e creatività** anche i problemi più complessi, **guidare ed ispirare** gli altri: tutto questo significa valorizzare e potenziare il «**fattore umano**», caratteristica unica e non replicabile di ogni lavoratore o professionista del terzo millennio.

Le **soft skills** sono un elemento strategico: non solo migliorano la qualità del lavoro e delle relazioni professionali, ma rappresentano anche uno strumento essenziale per raggiungere un **Work-Life Balance stabile**, condizione ormai imprescindibile per la crescita personale e professionale.



- **Ascolto attivo e stili comunicativi:** gli strumenti per una comunicazione realmente efficace.
- **L'intelligenza linguistica:** comunicare non è solo questione di parole.
- **L'intelligenza emotiva** come alleato prezioso per un approccio efficace e vincente.
- **Il dialogo interiore:** prima di parlare agli altri impara a parlare a te.

COMUNICA EFFICACEMENTE

Durata:

Da 16 a 24 ore

Destinatari:

Imprenditori e Manager, Lavoratori autonomi e Dipendenti

PIO DE GENNARO
Formare e comunicare in azienda

www.piodegennaro.com
pio@piodegennaro.com



GESTISCI LO STRESS

- Lo stress: come **impatta su lavoro** e salute.
- **Il conflitto**: imparare ad affrontare le situazioni di forte pressione, punto di partenza dello stress.
- **Il potere delle parole**, strumenti essenziali nella gestione del conflitto.
- Imparare ad ascoltare e gestire **le emozioni alla base** dello stress.

Durata:

Da 16 a 20 ore

Destinatari:

Imprenditori e Manager, Lavoratori autonomi e Dipendenti

www.piodegennaro.com
pio@piodegennaro.com



- **Parlo o comunico?** Come rendere te e le tue parole, emozionanti subito e memorabili dopo.
- **Come voglio dire?** La tua voce e il tuo corpo parlano più delle parole che usi.
- A chi sto parlando? Come **coinvolgere la platea** in modo efficace.
- Cosa posso usare? Come gestire **strumenti e tempo** a disposizione in modo mirato, efficiente ed efficace.

PARLA IN PUBBLICO

Durata:

16 ore

Destinatari:

Imprenditori e Manager, Lavoratori autonomi e Venditori

PIO DE GENNARO
Formare e comunicare in azienda

www.piodegennaro.com
pio@piodegennaro.com



- Come sentire: la Leadership inizia dalla **consapevolezza** di possederla.
- Come comunicare: **Ascolto e assertività**, due alleati preziosi.
- Come stimolare: allenare il pensiero creativo per essere **l'esempio** in ogni situazione.
- Come motivare: saper costruire e condividere **obiettivi sfidanti** attraverso la **delega**.

GUIDA ED ISPIRA IL TEAM

Durata:

Da 16 a 24 ore

Destinatari:

Imprenditori e Manager

www.piodegennaro.com

pio@piodegennaro.com



- **La negoziazione:** cosa hanno scoperto i recenti studi delle neuroscienze.
- **Bias cognitivi:** Come riconoscerli ed utilizzarli a proprio vantaggio.
- **Dare valore:** perché prodotto e prezzo non sono le uniche cose che contano.
- **L'importanza della relazione:** saper costruire in modo rapido un rapporto solido, duraturo e proficuo.

VENDI E CON-VINCI

Durata:

Da 8 a 16 ore

Destinatari:

Imprenditori, Liberi professionisti, Venditori

www.piodegennaro.com

pio@piodegennaro.com



- Urgente vs importante: come **lavorare sulle reali priorità**.
- Definire **gli obiettivi** per ottenere risultati e migliorare la performance.
- **Focus e motivazione:** per limitare dannose interferenze e distrazioni.
- Quali tecniche utilizzare per **organizzare la tua agenda**, efficacemente.

GESTISCI IL TUO TEMPO

Durata:

16 ore

Destinatari:

Imprenditori e Manager, Liberi professionisti, Venditori,
Dipendenti e Collaboratori

www.piodegennaro.com
pio@piodegennaro.com



- **L'intelligenza emotiva** come strumento di connessione con se stessi e con il mondo.
- Che intelligente sono: **le intelligenze multiple** per scoprire i miei talenti.
- Successo è un participio passato: metodi per definire e raggiungere i propri **obiettivi** ed ampliare la propria **zona di comfort**.
- **Crea il tuo valore**: migliora il tuo dialogo interiore per generare interesse imparando a raccontarti.

LIBERA I TUOI TALENTI

Durata:

16 ore

Destinatari:

Imprenditori, Liberi professionisti, Venditori

www.piodegennaro.com

pio@piodegennaro.com



- **Tipologie di conflitti** e come imparare a riconoscerli.
- **L'importanza dell'ascolto empatico** e della gestione delle emozioni nei conflitti.
- La **comunicazione assertiva** come strumento per disinnescare i conflitti.
- **Da distruttivo a costruttivo**: come trasformare un conflitto per una relazione più serena.

GESTISCI I CONFLITTI

Durata:

16 ore

Destinatari:

Imprenditori e Manager, Liberi professionisti,
Dipendenti.

www.piodegennaro.com
pio@piodegennaro.com

PIO DE GENNARO
Formare e comunicare in azienda



- Il **problem solving strategico** di Giorgio Nardone.
- Come allenare il **pensiero laterale** per guardare le cose da differenti prospettive
- Il **ruolo delle emozioni** nella gestione del problema
- Gli **obiettivi ben formati** come strumenti di risoluzione dei problemi

RISOLVI I PROBLEMI

Durata:

16 ore

Destinatari:

Imprenditori e Manager, Liberi professionisti, Venditori,
Dipendenti e Collaboratori

www.piodegennaro.com

pio@piodegennaro.com



- **Da io a noi:** è un percorso che si costruisce su nuove consapevolezze.
- **Comunichi-amo:** ascoltare per parlare e comprendersi.
- Il gruppo non è una famiglia: costruire insieme il **senso di appartenenza**.
- Gestire il **gap generazionale:** da scontro a confronto tra senior e junior.

LAVORA IN SQUADRA

Durata:

Dalle 8 alle 16 ore

Destinatari:

Imprenditori, Manager e Dipendenti

www.piodegennaro.com
pio@piodegennaro.com

Da 25 anni mi occupo di Soft Skills

Negli ultimi mesi ho lavorato in aziende come:

- CANTINE HIC ET NUNC, (Al)
- MARSH RISK ITALIA, (Mi)
- ABRABETA, (Bs)
- DOXAL, (MB)
- MOULDS TECHNOLOGY, (RE)
- NEXTIP, (Mi)
- APRIGLIANO INTERNATIONAL LAW FIRM, (Mi)
- SINTRA, (No)
- FONDAZIONE IRCCS Ca' GRANDA OSPEDALE
MAGGIORE POLICLINICO, (Mi)
- ASST NORD MILANO, (Mi)
- GAMMA ARREDAMENTI, (Fc)
- SANTA CATERINA VILLAGE RESORT, (Cs)
- FESTINA ITALIA, (MI)
- STANLEY BLACK & DECKER, (Va)
- FMTS Group, (Sa)

- NORDCOM, (Mi)
- PECK, (Mi)
- SCI MARO, (Mi)
- IDEALUX, (Pv)
- SCHATTDECOR, (Mi)
- CROSSPOINT, (MB)
- WURTH ITALIA, (Mi)
- FM LOGISTIC, (Pv)
- ASST SANTI CARLO E PAOLO, (Mi)
- DIAMALTRERIA ITALIANA, (Mi)
- SUMITOMO CHEMICAL ITALIA, (Mi)
- TUBETTIFICIO ROBBIESE, (Pv)
- SOLIVERI, (Bg)

www.piodegennaro.com

pio@piodegennaro.com

+39 3428726395

BENVENUTI

Grazie per essere qui!

P. DeGennaro

Collaboro ed ho collaborato con:

- AXL FORMAZIONE, (Bg)
- TACK TMI, (Mi)
- AGSG, (Mi)
- SAMSIC, (MB)
- DURING, (MB)
- SYNERGIE ACADEMY, (MB)
- G-ENERA, (Lo)
- U.FORM, (Mi)
- INFORMATTIVA, (MB)
- FONDAZIONE CLERICI, (Pv)
- PROGETTO EUROPA, (MB)
- GALDUS, (Lo)
- ETASS FORMAZIONE, (MB)
- FMTS FORMAZIONE, (Sa)
- U.E.T., (Mi)
- CONSULMAN, (To)
- DELMOFORM, (Mi)

www.piodegennaro.com

pio@piodegennaro.com

+39 3428726395

